**Cписок алтайских компаний - участников торгово-экономической миссии в Республику Казахстан**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Наименование предприятия****(Ф.И.О. участника, должность, сайт компании)** | **Сфера деятельности****предприятия** | **Цель поездки, интересующие встречи**  |
|  | **ООО «Барнаульский химический завод»**Сайт:<http://bchp.ru/>Участник: коммерческий директор **Егоров Максим Валерьевич**.Презентационные материалы:<https://cloud.mail.ru/public/7hm3/uF4vQ7hyE>  | Барнаульский химический завод является российским производителем расходных материалов для ремонта шин и камер как для легковых, так и грузовых автомобилей.Выпускают расходные материалы для ремонта шин легковых автомобилей методом горячей и холодной вулканизации (грибки, пластыри, автохимию, резиновые смеси, инструменты для ремонта). | С кем хотели бы провести переговоры:- компании, осуществляющие торговлю комплектующими и расходными материалами для ремонта шин и автомобилей, автохимии.  |
|  | **ООО «Котельный завод «ПРОМКОТЛОСНАБ»** Сайт: <https://kotlosnab.ru/> Участник: генеральный директор **Кравченко Александр Александрович**Презентационные материалы:<https://cloud.mail.ru/public/aKCJ/md1SMM5yU>  | Компания «ПРОМКОТЛОСНАБ» более 12 лет производит и реализует широкий ассортимент теплоэнергетического оборудования для промышленных предприятий малой, средней и большой энергетики.Оборудование компании установлено на промышленных предприятиях по всей России от Калининграда до Камчатки, а также в странах ближнего зарубежья, таких как: Киргизия, Казахстан, Монголия и Украина. | С кем хотели бы провести переговоры: * теплоснабжающие компании, ТЭЦ
* администрации районов и городов,
* горнодобывающие и золотодобывающие предприятия,
* строительно-монтажные организации в сфере теплоэнергетики.
 |
|  | **ООО «Сибирский лес»**Сайт: <https://tdsibles.ru/> Участники: коммерческий директор **Кузнецов Антон Михайлович,** заместитель директора по маркетингу **Привалова Елена Васильевна**Презентационные материалы:<https://cloud.mail.ru/public/g73w/zw9wTtfM9>  | Компания «Сибирский лес» производит и продает погонажные изделия и пиломатериалы различных пород. Объемы отгружаемой продукции составляют 2500–3000 м³ лесоматериалов в месяц. Готовы заключать долгосрочные договоры на поставку пиломатериалов и строганой продукции из сосны, лиственницы и кедра различных сечений.Мы также готовы выполнить строительство крупных объектов: туристических баз, баз отдыха и т.д. | С кем хотели бы провести переговоры: * предприятия, торгующие строительными отделочными материалами из дерева:
* торговые строительные сети,
* строительные магазины;
* производственные компании (малоэтажное деревянное домостроение, отели)
* строительство домов,
* бань, хамамов.
 |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **ООО «Строительная технология»**Сайт: <https://stroyberg.su/> Участник: коммерческий директор **Марков Алексей Геннадьевич**Презентационные материалы:<https://cloud.mail.ru/public/aMrW/4FABSJ9oz>  | «Стройберг» — завод с 80-летней историей. Основное направление деятельности – производство силикатного кирпича.Первыми в Сибири запустили немецкий гидравлический пресс фирмы «Ласко» в 2001 году. Сейчас на заводе 4 немецких линии по производству силикатного кирпича. 90% производства завода обеспечивает собственная сырьевая база. Это обеспечивает высокое качество продукции по рыночным ценам.Фундамент развития — обновления.В 2016 году произвели первый объемноокрашенный кирпич. Теперь клиенты могут строить дома из цветного кирпича.Очередное расширение производства произошло в 2017 году. Установили немецкий гиперпресс «LaeisBeta 3000». Он — основа уверенности в высокой прочности, морозо- и износостойкости гиперпрессованого кирпича.2021 год - новый этап развития завода. Открытие современного цеха автоклавного газобетона.Продукция сертифицирована по стандартам ГОСТ Р. | С кем хотели бы провести переговоры: * компании, торгующие строительными материалами (магазины строительных материалов и оптовые базы стройматериалов),
* строительные компании (застройщики).
 |
|  | **ООО «Алтай»** Участники: **Петюшин Дмитрий Геннадьевич,** директор;**Князев Алексей Игоревич,** заместитель директора по коммерческим вопросам.Презентационные материалы:<https://cloud.mail.ru/public/mJGd/JEzUXPMzc>  | Выращивание зерна, переработка и реализация зерна и продуктов его переработки. Коды ТН ВЭД по видам выпускаемой продукции:Группа 11 — Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмалы; инулин; пшеничная клейковина.Группа 10 — ЗлакиГруппа 12 — Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж. | С кем хотели бы провести переговоры: * трейдеры, оптовые покупатели готовой продукции (крупа) и зерна,
* экспортеры зерна,
* переработчики зерна (маслозаводы, спиртовые заводы, птицефабрики, пивоваренные заводы комбикормовые заводы, скотоводческие компании)
 |